



## Un nouveau membre pour Baker Tilly France

Un nouveau cabinet adhère au réseau d'audit, d'expertise comptable et de conseil Baker Tilly France. SREC Baker Tilly, avec une implantation significative sur le département du Vaucluse, permet au réseau de compter désormais 38 cabinets, 129 associés et 1 275 collaborateurs pour un chiffre d'affaires total de 113 millions d'euros.

### ■ Un cabinet régional performant et bien implanté

Le « groupe » SREC Baker Tilly intervient essentiellement en expertise comptable et en audit, avec 35 collaborateurs et un chiffre d'affaire de près de 3 millions d'euros.

Les cinq implantations du cabinet couvrent le département du Vaucluse et permettent de servir plusieurs zones géographiques :

- Avignon-Nord (Althen des Paluds) couvrant les zones d'Avignon et de Châteauneuf du Pape
- Ste Cécile les Vignes pour le nord du Vaucluse
- Cavaillon pour le Lubéron ainsi que le nord des Bouches du Rhône
- Carpentras pour la plaine et les Monts de Vaucluse (dont le célèbre Mont Ventoux)
- Orange, pour le cœur du nœud autoroutier vers toute l'Europe

**En expertise comptable**, le cabinet a une clientèle essentiellement agricole : viticulteurs, pépiniéristes, maraîchers, arboriculteurs, ainsi que des PME, des artisans, des commerçants et des professions libérales.

**En audit**, le cabinet présente des références significatives dans les secteurs de l'automobile (concessionnaires, loueurs...), de l'immobilier (promotion, bâtiment, travaux publics) et de la viticulture. Parmi les sociétés auditées, le cabinet compte cinq groupes consolidés, une société cotée sur le marché libre et des filiales de groupes internationaux.

### ■ La proximité comme valeur ajoutée forte

Ce rayonnement géographique s'inscrit dans une stratégie de proximité clients : proximité géographique et proximité de services. SREC Baker Tilly a fait le choix d'être très proche de ses clients en étant au cœur de l'entreprise, afin de les accompagner dans leurs projets, de les aider dans leur gestion au quotidien, et de leur apporter tous les conseils dans les domaines financier, juridique, fiscal et social.

Cette stratégie se concrétise par des collaborateurs mobiles, réactifs, tous équipés de portables et de connexions à distance qui leur permettent d'intervenir sur le terrain, dans les entreprises, en temps réel.

Cela suppose un investissement significatif en matériel et en déplacements, mais cette stratégie se révèle être une stratégie « gagnante », puisque le cabinet affiche une croissance constante depuis plusieurs années.

### ■ L'adhésion à Baker Tilly France : un véritable choix stratégique

Selon les deux principaux associés, Didier Redon et Daniel Barre, leur décision de rejoindre le réseau Baker Tilly France s'appuie sur plusieurs attentes :

- s'appuyer sur une **base technique solide**, grâce aux groupes de travail et aux associés référents ;
- **élargir leur offre de services**. Le cabinet a par exemple été sollicité récemment pour intervenir auprès de cliniques. La concertation avec les associés référents Baker Tilly France de ce secteur leur permettra d'affiner et d'élargir leurs interventions. A un autre niveau, le cabinet va développer

les services offerts aux créateurs d'entreprise en s'appuyant sur la méthodologie et les outils spécifiques du réseau.

- **harmoniser leurs méthodes de travail** ;
- **favoriser l'intégration** de jeunes associés et donner de nouvelles perspectives à l'ensemble de leurs collaborateurs ;
- développer une **vraie politique de communication** ;
- s'appuyer sur la **notoriété de la signature** Baker Tilly, notamment pour les missions d'audit légal.

Au niveau régional, SREC Baker Tilly a l'intention de collaborer étroitement avec le cabinet de Montpellier membre du réseau (LR Audit Baker Tilly) pour se développer ensemble sur l'axe économique de Montpellier – Nîmes – Avignon – Hérault – Gard – Vaucluse.

Selon Didier Redon : « *Notre adhésion à Baker Tilly France va nous donner un nouvel élan et s'inscrit parfaitement dans notre stratégie de développement. Nous comptons bien participer activement à la vie de ce réseau fédéraliste dont nous partageons totalement les valeurs : pour nous aussi, ce qui compte le plus, ce sont les hommes et leurs projets.* »

#### **Contacts presse :**

■ Cordiane : Nicole Coiffard

Tél : 01 39 62 33 42 [ncoiffard@cordiane.com](mailto:ncoiffard@cordiane.com)

■ Baker Tilly France : Olivia Stamboul - [ostamboul@orfis.fr](mailto:ostamboul@orfis.fr)

76/78 avenue des Champs-Élysées, 75008 Paris

Tél : 01 42 89 44 43 [www.bakertillyfrance.com](http://www.bakertillyfrance.com)

#### **Contact cabinet :**

Didier Redon, 04 90 51 46 30

[d.redon@srec.fr](mailto:d.redon@srec.fr)

#### **Baker Tilly France en quelques chiffres :**

- un réseau fédéraliste de 38 cabinets indépendants implantés sur le territoire français, dans les départements d'Outre-Mer et dans certains pays d'Afrique francophone
- date de création : 1974
- 129 associés et 1275 collaborateurs
- un siège permanent basé à Paris
- chiffre d'affaires : 113 millions d'euros (2010)

#### **Baker Tilly France est membre de Baker Tilly International :**

- un réseau de 148 cabinets et 576 bureaux implanté dans 114 pays
- date de création : 1989
- placé au 8<sup>ème</sup> rang des réseaux au niveau mondial
- 26 000 associés et collaborateurs
- un siège basé à Londres avec une équipe de permanents
- chiffre d'affaires : 3,1 milliards de dollars US (2009)